

## Kính gửi Quý Công ty,

Ngành phân phối, bán lẻ Việt Nam thời hội nhập đã gặp nhiều thuận lợi và phát triển mạnh, nhưng trong vài năm gần đây, đã bị tụt hạng và mất sức hấp dẫn. Nguyên nhân chủ yếu là do sức mua của xã hội giảm sút nên để hồi phục lại sẽ mất khá nhiều thời gian. Các nhà phân phối là người chịu ảnh hưởng nhiều nhất trong cuộc khủng hoảng vì phải chịu áp lực từ nhiều phía. Làm sao để tồn tại và phát triển là một thách thức lớn cho mỗi doanh nghiệp.

Trở ngại lớn nhất của đa số các doanh nghiệp Việt Nam đang gặp phải là căn bệnh “**lãng phí tài nguyên**”. Một số đã quan tâm đến việc tối ưu hóa các tài nguyên tiền, hàng và nhân sự một cách bài bản. Tuy nhiên còn một tài nguyên vô cùng quan trọng mà nhiều doanh nghiệp còn chưa quan tâm đúng mức, đó chính là **khách hàng**.

Quý Công ty đang nhận thức rằng “có khách hàng là có tất cả” và “thượng đế ngày càng khó tính”. Để được lòng các “thượng đế”, doanh nghiệp cần phải phục vụ tối đa và sát cánh với họ... Vậy làm thế nào để “phục vụ thượng đế” khi kinh phí luôn luôn hạn hẹp?

**RVX Manager** là giải pháp hữu hiệu giúp Quý Công ty làm “nam châm” hút và giữ khách hàng; đáp ứng những yêu cầu khắt khe nhất và mang lại lợi ích cao nhất. Hãy đánh giá hiệu quả ứng dụng bằng những tiêu chí sau đây:

- Luôn theo dõi và mang lại lợi ích “bất ngờ” riêng cho từng khách hàng.
- Kế hoạch và mục tiêu doanh số uyển chuyển cho từng khách hàng.
- Thông tin được chọn lọc có thể tới khách hàng một cách nhanh chóng nhất.
- Hệ thống có độ tin cậy cao, kiểm chứng được.
- Chính sách “Một cửa thông tin” khách hàng.
- Hỗ trợ lãnh đạo ra quyết định nhanh chóng, mọi lúc mọi nơi.
- Đầy đủ cơ sở giúp doanh nghiệp phòng tránh rủi ro.

Chúng tôi mong muốn được đồng hành cùng Quý Công ty **thiết kế sự “khác biệt”** dẫn tới thành công, nhưng thành công vẫn chưa phải là đích cuối cùng của chúng tôi mà là bước đầu để cùng Quý Công ty đi tiếp đến những đỉnh cao mới. *Chúng tôi cam kết có mức chi phí thấp nhất, chỉ dựa trên kết quả đạt được và phương thức thanh toán phù hợp với điều kiện tài chính của Quý Công ty.*

Hãy đầu tư vào công nghệ quản lý để phát triển vững chắc và để chúng tôi chung tay góp sức vào sự thành công của Quý Công ty! Khi “khách hàng giúp bạn bán hàng” là bạn đạt được thành công mỹ mãn.

Trân trọng cảm ơn.

**VIAMI Software:** Với 15 năm kinh nghiệm phát triển phần mềm quản trị doanh nghiệp và đã được nhiều doanh nghiệp có tên tuổi tại nước ngoài và Việt Nam tin dùng, VIAMI Software luôn sẵn sàng giúp các doanh nghiệp có được giải pháp dành riêng và hiệu quả nhất. VIAMI Software luôn khẳng định thương hiệu của mình bằng các sản phẩm và dịch vụ với phương châm chỉ đạo: “**lớn lên cùng thành công của khách hàng**”.