

Kính gửi Quý Công ty,

Ngành kinh doanh dịch vụ mới bắt đầu phát triển thời hội nhập tại Việt Nam, nhưng đã gặp ngay nhiều khó khăn trong trong thời kỳ khủng hoảng hiện nay. Với “sân chơi” chật hẹp hơn thì một số buộc phải ra đi là điều tất yếu, điều đặt ra là ai sẽ được ở lại và ai sẽ vươn lên. Đây là một thách thức lớn cho mỗi doanh nghiệp.

Trở ngại lớn nhất của đa số các doanh nghiệp Việt Nam đang gặp phải là căn bệnh “**lãng phí tài nguyên**”. Một số đã quan tâm đến việc tối ưu hóa các tài nguyên tiền, hàng và nhân sự một cách bài bản. Tuy nhiên còn một tài nguyên có tầm quan trọng sống còn mà nhiều doanh nghiệp còn chưa quan tâm đúng mức, đó chính là **khách hàng**.

Quý Công ty đang nhận thức rằng “có khách hàng là có tất cả” và “thượng đế ngày càng khó tính”. Để được lòng các “thượng đế”, doanh nghiệp cần phải phục vụ tối đa và sát cánh với họ... Vậy làm thế nào để “phục vụ thượng đế” khi kinh phí luôn luôn hạn hẹp?

RVX Manager là giải pháp hữu hiệu giúp Quý Công ty làm “nam châm” hút và giữ khách hàng; đáp ứng những yêu cầu khắt khe nhất và mang lại lợi ích cao nhất. Hãy đánh giá hiệu quả ứng dụng bằng những tiêu chí sau đây:

- Thiết kế khuyến mại theo sự sáng tạo, tự động kiểm soát việc thực hiện.
- Luôn mang lại lợi ích “bất ngờ” cho từng khách hàng, nhất là thường xuyên.
- Biến khách vãng lai thành thường xuyên, biến thường xuyên thành thân thiện...
- Theo sát khách hàng, thông tin được chọn lọc và chuyển tải nhanh chóng nhất.
- Sử dụng dịch vụ điện tử, viễn thông một cách khéo léo, hiệu quả.
- Hệ thống có độ tin cậy cao, kiểm chứng được.
- Chính sách “Một cửa thông tin” khách hàng.
- Hỗ trợ lãnh đạo ra quyết định nhanh chóng, mọi lúc mọi nơi.
- Đầy đủ cơ sở giúp doanh nghiệp phòng tránh rủi ro.

Chúng tôi mong muốn được đồng hành cùng Quý Công ty **thiết kế sự “khác biệt”** dẫn tới thành công, nhưng thành công vẫn chưa phải là đích cuối cùng của chúng tôi mà là bước đầu để cùng Quý Công ty đi tiếp đến những đỉnh cao mới. *Chúng tôi cam kết có mức chi phí thấp nhất, chỉ dựa trên kết quả đạt được và phương thức thanh toán phù hợp với điều kiện tài chính của Quý Công ty.*

Hãy đầu tư vào công nghệ quản lý để phát triển vững chắc và để chúng tôi chung tay góp sức vào sự thành công của Quý Công ty! Khi “khách hàng giúp bạn bán hàng” là bạn đạt được thành công mỹ mãn.

Trân trọng cảm ơn.

VIAMI Software: Với 15 năm kinh nghiệm phát triển phần mềm quản trị doanh nghiệp và đã được nhiều doanh nghiệp có tên tuổi tại nước ngoài và Việt Nam tin dùng, VIAMI Software luôn sẵn sàng giúp các doanh nghiệp có được giải pháp dành riêng và hiệu quả nhất. VIAMI Software luôn khẳng định thương hiệu của mình bằng các sản phẩm và dịch vụ với phương châm chỉ đạo: “**lớn lên cùng thành công của khách hàng**”.